

### บมจ. ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ (ORI)

#### แนวโน้มผลประกอบการกลับมาเติบโตอีกครั้งจาก Backlog ที่แข็งแกร่ง

บริษัท ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) ผู้ประกอบการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ ชูจุดเด่น backlog แข็งแกร่งกว่า 34,711 หน่วยการเติบโตของรายได้ในช่วง 2021-24 ประกอบกับมีโมเมนต์ดีของยอด presale ที่เติบโตโดดเด่นแม้ว่าจะเจอกับการระบาดของโควิด คาดผลประกอบการปี 2021 กลับมาเติบโตอีกครั้ง +15%yoy เรา Initiate coverage ด้วยคำแนะนำ ซื้อ ที่ราคาเป้าหมาย 11.50 บาท

- **แนวโน้มยอดขายเติบโตต่อเนื่อง** บริษัทฯมี Backlog ณ สิ้น 1Q21 ที่ 34,711 ลบ. ซึ่งจะช่วยหนุนการเติบโตในช่วงปี 2021-24 สำหรับปี 2021 เราคาดว่าบริษัทสามารถบรรลุเป้าหมายยอดขายโอนโครงการ Non-JV ที่ 12,800 ลบ. เนื่องจากยังมี Backlog ที่จะรับรู้รายได้ในปีนี้อยู่ในระดับสูงถึง 7,516 ลบ. และมีรายได้ที่มีการรับรู้แล้วที่ 3,446 ลบ. ซึ่งคิดรวมกันเป็นกว่า 86% ของเป้าหมาย ในขณะที่โครงการ JV บริษัทมี backlog ครอบคลุมเป้าหมายยอดขายโอนแล้ว 100% นอกจากนี้เราเชื่อว่าแนวโน้มยอดขายของ ORI จะปรับตัวดีขึ้นต่อเนื่องในช่วงครึ่งปีหลังจากปัจจัยเชิงบวกเช่นสถานการณ์การระบาดของไวรัส โควิด-19 ที่เริ่มคลี่คลายลง การเร่งกระจายวัคซีน รวมถึงมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจจากรัฐ
- **โมเมนต์ดีของยอด Presale เร่งตัวขึ้น** ถึงแม้ว่าจะเจอกับสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ระลอก 2 และ 3 แต่เราเห็นสัญญาณการเติบโตของยอด Presale ที่แข็งแกร่ง โดย 5 เดือนแรก บริษัทฯมียอดขาย Presale กว่า 1 หมื่นลบ. (+38%yoy) คิดเป็น 34% ของเป้าหมายที่บริษัทฯตั้งไว้ในปี 2021 ที่ 29,000 ลบ. (+13yoy) นอกจากนี้ราคาตัวขาย Presale จะเร่งตัวขึ้นต่อเนื่องจากการที่ ORI เดินหน้าทยอยเปิดตัวโครงการใหม่ตามแผนที่ตั้งเป้าไว้ 20 โครงการ มูลค่ากว่า 20,000 ลบ. โดยในช่วง 5M21 มีการเปิดตัวโครงการแล้ว 6 โครงการมูลค่า 8 พันลบ.

- **คาดผลประกอบการกลับมาเติบโตอีกครั้ง** เราประมาณการกำไรสุทธิปี 2021 ที่ 3,066 ลบ. เติบโต +15% yoy โดยมีปัจจัยผลักดันจาก Backlog ที่แข็งแกร่ง และโครงการใหม่ที่จะเริ่มทยอยโอนตลอดทั้งปี ซึ่งมีโครงการใหญ่คือ KnightsBridge Space Rama9, The Origin Ramintra 83 station และ Park Origin Phayathai โดย ณ สิ้น 1Q21 ยังคงมี backlog ที่จะทยอยรับรู้รายได้ในปี 2021 กว่าอีก 11,533 ลบ.

#### คำแนะนำ

- **เราเริ่มต้นคำแนะนำ ซื้อ ที่ราคาเป้าหมาย 11.50** เราประเมินมูลค่าโดยใช้เป้า PE ปี 21-22 ที่ 8.4 เท่า (+0.5SD ของค่าเฉลี่ยย้อนหลัง 3 ปี) เราเชื่อว่า ORI มีความเหมาะสมที่จะสามารถซื้อขายได้มากกว่าค่าเฉลี่ย PE multiple จากมุมมองเชิงบวกที่แนวโน้มผลประกอบการกลับมาเติบโตอีกครั้ง และความสามารถในการทำอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ในระดับสูงเมื่อเทียบกับกลุ่ม

#### KEY FINANCIALS

Year to 31 Dec (Btm)	2019	2020	2021F	2022F	2023F
Net turnover	13,197	10,486	13,546	14,843	15,934
EBITDA	4,153	2,701	3,344	3,573	3,838
Operating profit	4,035	2,536	3,194	3,413	3,666
Net profit	3,027	2,662	3,066	3,659	3,920
Net profit (adj.)	3,027	2,662	3,066	3,659	3,920
EPS (Bt)	1.23	1.09	1.25	1.49	1.60
PE (x)	7.4	8.4	7.3	6.1	5.7
P/B (x)	2.3	2.0	1.7	1.4	1.2
Dividend per Share	0.50	0.49	0.51	0.60	0.64
Dividend yield (%)	5.4	5.4	5.6	6.6	7.0
Net margin (%)	22.9	25.4	22.6	24.6	24.6
Net debt/(cash) to equity (%)	152.5	135.0	119.3	98.2	87.1
Interest Cover (x)	15.9	10.9	13.3	13.6	14.2
ROE (%)	35.4	25.3	24.9	25.5	23.5

Source: Company data, UOB Kayhian

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลจากที่ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลใดๆ โดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูเอสบี เคย์ ฮีเยน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการต่างๆ ที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้มั่ววัตถุประสงค์เพื่อประกอบการตัดสินใจของนักลงทุนโดยไม่ได้เป็นการชี้นำชักชวนให้นักลงทุนทำการซื้อหรือขายหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆ ที่ปรากฏในรายงาน

### BUY

Share Price	Bt9.50
Target Price	Bt11.50
Upside	+21.1%

#### COMPANY DESCRIPTION

Property development including condominium along sky train stations in Bangkok Metropolitan Region and related services which are rental & re-sale and condominium project management services only for the projects of the Company.

#### STOCK DATA

GICS sector	Property Development
Bloomberg ticker:	ORI TB
Shares issued (m):	2,452.9
Market cap (Btm):	23,302.2
Market cap (US\$m):	751.7
3-mth avg daily t'over (US\$m):	5.8

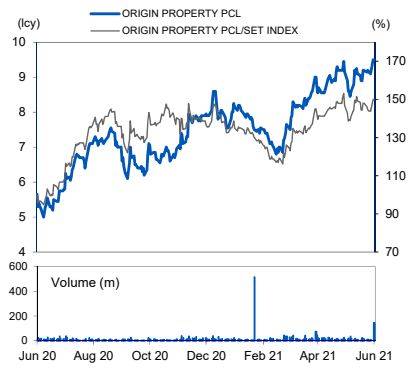
#### Price Performance (%)

52-week high/low	Bt10.40/Bt4.98				
<b>1mth</b>	<b>3mth</b>	<b>6mth</b>	<b>1yr</b>	<b>YTD</b>	
3.8	24.2	20.3	68.1	25.8	

#### Major Shareholders

MR. PEERAPONG JAROON-EK	28.28
PEERADA CAPITAL CO., LTD	25.23
MRS. ARADA JAROON-EK	6.83

#### PRICE CHART



Source: Bloomberg

#### ANALYST(S)

**Peerawat Dentananan, CFA, FRM**  
02 659 8302  
Peerawat@uobkayhian.co.th

#### ASSISTANT ANALYST

**Kasemsun Koonnara**  
02 659 8027  
Kasemsun@uobkayhian.co.th

### ประเด็นการลงทุน

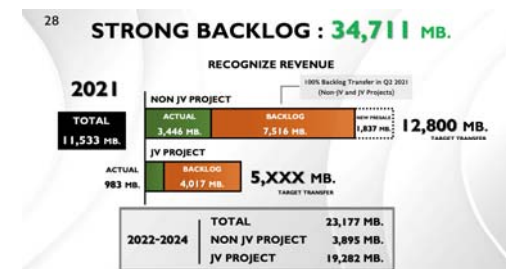
- ยอด Backlog รอโอนแข็งแรงแรงที่ 34,711 ลบ. บริษัทฯมี Backlog ณ สิ้น 1Q21 แข็งแรงแรงที่ 34,711 ลบ. ซึ่งจะช่วยหนุนการเติบโตในช่วง 2021-24 โดยแบ่งออกเป็นโครงการที่จะรับรู้รายได้ในปี 2021 ที่ 11,533 ลบ. และที่จะทยอยรับรู้ในช่วง 2022-24 กว่าอีก 23,177 ลบ. สำหรับปี 2021 เราคาดว่าบริษัทสามารถบรรลุเป้าหมายยอดโอนโครงการ Non-JV ได้ที่ 12,800 ลบ. เนื่องจากยังมี Backlog ที่จะรับรู้รายได้ในปีนี้อยู่ในระดับสูงกว่า 7,516 ลบ. และรายได้ที่มีการรับรู้แล้ว 3,446 ลบ. ซึ่งคิดรวมกันเป็นกว่า 86% ของเป้าหมาย ในขณะที่โครงการ JV บริษัทมี Backlog ครอบคลุมเป้าหมายยอดโอนแล้วที่ 5,000 ลบ. คิดเป็น 100%
- โมเมนตัมยอด presale เร่งตัวขึ้น ORI ตั้งเป้าหมายยอด Presale ปี 2021 อยู่ที่ 29,000 ลบ. (+13yoy) เราคาดว่ามีโอกาสที่ ORI จะทำได้ตามเป้าหมาย โดยไตรมาสแรกบริษัทฯทำยอด Presale อยู่ที่ 7,677 ลบ. (+58%yoy) หรือคิดเป็น 26% ของเป้าหมายที่ตั้งไว้ โดยแบ่งเป็นโครงการแนวสูง 5.6 พันลบ. และแนวราบ 2.1 พันลบ. นอกจากนี้เราคาดว่ายอด Presale จะเร่งตัวขึ้นต่อเนื่องจากการที่ ORI เดินหน้าทยอยเปิดตัวโครงการตามแผนที่ตั้งเป้าไว้ 20 โครงการ มูลค่ากว่า 20,000 ลบ. โดยในช่วง 5M21 มีการเปิดตัวโครงการแล้ว 6 โครงการมูลค่า 8 พันลบ. หรือคิดเป็น 40% ของเป้าหมายที่บริษัทฯตั้งไว้
- คาดผลประกอบการกลับมาเติบโตอีกครั้ง เราประมาณการกำไรสุทธิปี 2021 ที่ 3,066 ลบ. เติบโต +15% yoy โดยมีปัจจัยผลักดันจากการมี Backlog ที่แข็งแกร่ง และโครงการใหม่ที่จะเริ่มโอนตลอดทั้งปี ซึ่งมีโครงการใหญ่คือ KnightsBridge Space Rama9, The Origin Ramindra 83 station และ Park Origin Phayathai โดย ณ สิ้น 1Q21 บริษัท Secure กำไรสุทธิแล้ว 825 ลบ. หรือคิดเป็น 28% ของประมาณการของเรา ในขณะที่บริษัทฯยังมี Backlog ที่จะทยอยรับรู้รายได้ในปี 2021 กว่าอีก 11,533 ลบ. โดยแบ่งเป็น โครงการที่เป็น non-JV 7,516 ลบ. และโครงการที่เป็น JV 4,017 ลบ.
- ทยอยเก็บเกี่ยวผลจากการลงทุนในรูปแบบกิจการร่วมค้า บริษัทมีการลงทุนโครงการในรูปแบบกิจการร่วมค้ากับ Nomura Real Estate Development, ES CON Japan, Dusit และ GS E&C โดยแบ่งออกเป็นโครงการแนวสูง 13 โครงการ มูลค่า 39,319 ลบ. และโครงการโรงแรม 3 โครงการ มูลค่า 9,200 ลบ. ซึ่งจะทยอยรับรู้รายได้ต่อเนื่องไปจนถึงปี 2024 โดยเราคาดว่าโครงการในรูปแบบกิจการร่วมค้าจะช่วยเพิ่มโอกาสในการเติบโตอย่างต่อเนื่องและลดความเสี่ยงจากการลงทุนโครงการขนาดใหญ่ให้กับบริษัทได้
- ขยายธุรกิจใหม่หนุนรายได้ประจำ ORI เพิ่มขยายธุรกิจใหม่สร้างรายได้ประจำ โดยแบ่งออกเป็น 3 กลุ่ม 1) ธุรกิจสุขภาพ เช่น ธุรกิจเสริมความงามที่คาดว่าจะทยอยเปิดให้บริการในปี 21 และธุรกิจศูนย์บริการสุขภาพที่จะเปิดให้บริการในปี 22 เป็นต้น 2) ธุรกิจศูนย์โลจิสติกส์ บริษัทฯได้เซ็นสัญญาร่วมทุนกับทาง JWD เพื่อดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับธุรกิจโลจิสติกส์ ในรูปแบบคลังสินค้าอัจฉริยะคาดว่าจะรับรู้รายได้ปี 22 3) ธุรกิจบริหารสินทรัพย์ โดยบริษัทฯจะซื้อสินทรัพย์ NPL จากสถาบันการเงิน และใช้ความเชี่ยวชาญในการสร้างบ้านสร้างคอนโดเพื่อเพิ่มโอกาสในการสร้างกำไร คาดสัดส่วนรายได้จากธุรกิจใหม่และธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์แตะ 10% ภายในปี 24
- เพิ่มช่องทางในการซื้อขายผ่านคริปโทเคอร์เรนซี ORI จับมือ Bitkub เปิดให้บริการซื้อขายอสังหาริมทรัพย์ผ่านคริปโทเคอร์เรนซีได้ตั้งแต่ 4 มิ.ย. 21 โดยเบื้องต้นบริษัทฯรองรับเหรียญ 3 สกุลคือ อีเธอเรียม เทเทอร์ และบิตคอยน์ เราคาดว่าความร่วมมือดังกล่าวจะเป็นปัจจัยเชิงบวกกับราคาหุ้นในระยะสั้น อย่างไรก็ตามเราเชื่อว่าการใช้คริปโทเคอร์เรนซีจะเป็นเพียงการเพิ่มทางเลือกให้กับผู้บริโภคในการซื้อขายบ้านและคอนโดมิเนียม ซึ่งคาดว่าจะไม่กระทบต่อประมาณการกำไรหลักอย่างมีนัยสำคัญ
- ปัจจัยเชิงบวกจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจ เราคาดว่าจะเห็นมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจจากภาครัฐมากขึ้นซึ่งจะช่วยเพิ่มกำลังซื้อในช่วงครึ่งปีหลังเช่นการลดข้อจำกัดมาตรการกำกับดูแลสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัย และการขยายมาตรการลดค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวกับการโอน เป็นต้น

### PRESALE 5M 2021



Source: ORI

### BACKLOG 2021-2024



Source: ORI

### TRANSFER PLAN 2021



Source: ORI

### PROJECT LAUNCH PLAN 2021



Source: ORI

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลต่างๆที่ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลนั้นๆโดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูเอบี เคย์ ฮียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการณต่างที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้วัตถุประสงค์เพื่อประกอบการตัดสินใจของนักลงทุนโดยไม่ได้เป็นการชี้นำชักชวนให้นักลงทุนทำการซื้อหรือขายหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆที่ปรากฏในรายงาน

### การประเมินมูลค่าและคำแนะนำ

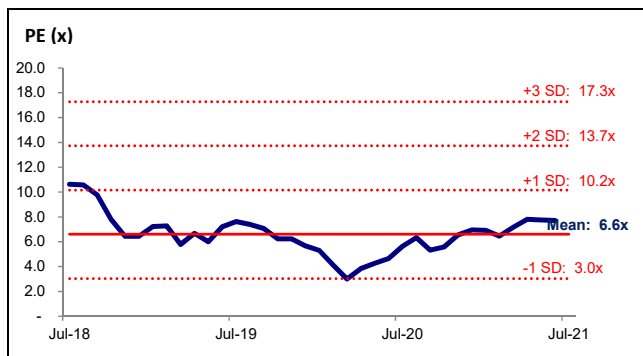
- เราเริ่มต้นคำแนะนำซื้อ ที่ราคาเป้าหมาย 11.50 บาท เราประเมินราคาเป้าหมาย ORI ที่ 11.50 บาท อิง PE ปี 21-22 ที่ 8.4 เท่า (บวกประมาณ 0.5 SD ของค่าเฉลี่ยย้อนหลัง 3 ปี) เราเชื่อว่า ORI มีความเหมาะสมที่จะสามารถซื้อขายได้มากกว่าค่าเฉลี่ย PE multiple จากมุมมองเชิงบวกที่แนวโน้มผลประกอบการกลับมาเติบโตอีกครั้งในช่วง 2021-23 โดยมีปัจจัยผลักดันจาก Backlog ที่แข็งแกร่ง และความสามารถในการทำกำไรของ ORI ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ในระดับสูงเมื่อเทียบกับหุ้นอื่นๆ ในกลุ่มเดียวกัน

### PEER COMPARISON

Company	Ticker	Trading Curr	Market Cap	PE			EV/EBITDA			ROE	EPS growth			Yield
				2021F (x)	2022F (x)	2023F (x)	2021F (x)	2022F (x)	2023F (x)		2021F (%)	2021F (x)	2022F (x)	
Ananda Development Pcl	ANAN TB Equity	THB	7539	19.5	12.8	17.1	45.5	41.7	28.9	2.9	-161.6	52.1	-25.3	2.8
Ap Thailand Pcl	AP TB Equity	THB	26374	6.7	6.4	6.1	12.0	10.8	9.6	12.9	-6.1	5.4	4.2	5.3
Land & Houses Pcl	LH TB Equity	THB	96623	13.3	12.1	11.5	19.7	17.9	16.0	14.6	2.3	9.8	5.2	6.6
Lpn Development Pcl	LPN TB Equity	THB	7214	10.0	8.9	9.3	12.1	10.8	10.7	6.3	2.6	11.6	-3.6	6.8
Noble Development Pcl	NOBLE TB Equity	THB	10326	6.6	6.8	n.a.	7.3	7.3	n.a.	27.4	151.8	-2.6	na	10.1
Origin Property Pcl	ORI TB Equity	THB	22267	7.6	6.6	6.1	8.2	7.6	8.4	24.4	16.9	14.4	9.4	5.3
Pruksa Holding Pcl	PSH TB Equity	THB	30615	10.8	9.3	9.0	11.0	9.7	9.1	6.5	2.4	16.6	2.8	6.4
Quality Houses Pcl	QH TB Equity	THB	24874	10.6	9.8	8.6	21.4	18.9	17.0	8.8	10.5	8.6	13.8	5.9
Sansiri Pcl	SIRI TB Equity	THB	21381	12.3	10.7	11.8	28.5	25.5	25.0	4.7	7.3	15.3	-9.6	3.0
Sc Asset Corp Pcl	SC TB Equity	THB	13131	7.2	6.1	5.9	11.9	10.0	10.1	9.5	-4.0	19.7	2.5	5.4
Supalai Pcl	SPALI TB Equity	THB	41169	7.6	7.2	7.1	8.7	8.1	7.9	14.9	33.0	5.9	0.3	5.4
<b>Average</b>				<b>10.5</b>	<b>9.4</b>	<b>9.3</b>	<b>16.2</b>	<b>14.7</b>	<b>13.6</b>	<b>12.9</b>	<b>8.6</b>	<b>11.3</b>	<b>3.0</b>	<b>5.9</b>

Source: Bloomberg, UOB Kayhian

### ORI - PE BAND 3 YEARS



Source: Bloomberg, UOB Kayhian

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลง่าที่ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลนั้นๆ โดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูเอสบี เคย์ เคียวน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการณต่างๆ ที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อประกอบการตัดสินใจของนักลงทุน โดยไม่ได้เป็นการชี้นำชักชวนให้นักลงทุนทำการซื้อหรือขายหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆ ที่ปรากฏในรายงาน

### ลักษณะการประกอบธุรกิจ

บริษัท ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) ประกอบธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ประเภทคอนโดมิเนียม บ้านจัดสรร และธุรกิจธุรกิจให้บริการที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ บริษัทมีนโยบายมุ่งเน้นการขายฐานลูกค้าและเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดในกลุ่มสินค้าทุกระดับราคา ปัจจุบันการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ของบริษัทฯ ประกอบไปด้วยคอนโดมิเนียม 5 แบรินด์หลัก และโครงการบ้านจัดสรร 4 แบรินด์หลัก ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธ.ค. บริษัทฯสามารถปิดโครงการแล้ว 31 โครงการ มูลค่า 23,685.6 ลบ. โครงการที่พัฒนาแล้วเสร็จอยู่ระหว่างการขาย 32 โครงการ มูลค่า 58,142 ลบ. และโครงการที่อยู่ระหว่างการพัฒนา จำนวน 21 โครงการ มูลค่ารวมประมาณ 49,300 ลบ.



Source: ORI

### แนวโน้มธุรกิจ

สร้างการเติบโตทั้งโครงการแนวสูงและแนวราบ ผู้บริหารยังคงมุ่งเน้นการพัฒนาโครงการ High-rise ในทำเลศักยภาพตามแนวรถไฟฟ้าในเขตกรุงเทพฯและปริมณฑล ที่มีความต้องการที่อยู่อาศัยสูง รวมถึงการเปิดโครงการใหม่ๆที่อยู่ใกล้แหล่งนิคมอุตสาหกรรมหรือระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก (EEC) เพื่อกระจายความเสี่ยงจากการแข่งขันในอุตสาหกรรมที่สูงและเพิ่มความสามารถในการทำกำไรให้มากขึ้น ซึ่งจะเห็นได้จากแผนเปิดตัวโครงการใหม่ในปี 2021 ที่สัดส่วนมูลค่าโครงการคอนโดมิเนียมในโซน EEC คิดเป็น 38% ของโครงการ High-rise ทั้งหมด สำหรับโครงการแนวราบ ORI มีแผนที่จะรุกในตลาดนี้มากขึ้นซึ่งจะเน้นพัฒนาโครงการในพื้นที่กรุงเทพฯและปริมณฑลฝั่งตะวันออก โดยมีปัจจัยจากแนวโน้มความต้องการของผู้บริโภคที่อยู่อาศัยที่มีพื้นที่มากขึ้น โดยปี 2021 ORI ตั้งเป้าเปิดตัวโครงการแนวราบสูงสุดเป็นประวัติการณ์ที่ 10,400 ลบ. (+68%yoy)

การลงทุนในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ที่มีการรับรู้รายได้ประจำ ORI มีแผนการลงทุนในธุรกิจที่จะช่วยสร้างการรับรู้รายได้ประจำ (Recurring Income) เช่น โรงแรม, อพาร์ทเมนท์, สำนักงาน คอมมูนิตี้อพาร์ตเมนต์ เป็นต้น ซึ่งเรามองว่าการลงทุนและการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่สร้างรายได้สม่ำเสมอจะช่วยให้บริษัทมี cash flow ที่ดีขึ้นและส่งผลให้บริษัทมีเงินทุนในการพัฒนาโครงการอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้การลงทุนในสินทรัพย์ประเภทดังกล่าวหากมี Occupancy rate ในระดับสูงก็จะสามารถนำมาขายเข้ากอง REIT ซึ่งเป็น potential upside risk ได้ในอนาคต โดยปัจจุบัน ORI มีการพัฒนาโครงการโรงแรมและเปิดให้บริการแล้ว 2 แห่ง คือ สเตย์บริดจ์ สวีท แบงค็อก ทองหล่อ และ โรงแรมฮอเลียตี้ อินน์ แอนด์ สวีทส์ ศรีราชา-แหลมฉบัง และมีโครงการที่จะเปิดในช่วงปี 2022-24 อีก 7 โครงการโดยแบ่งเป็น โรงแรม 4 โครงการ เซอร์วิส อพาร์ทเมนท์ 2 โครงการ และสำนักงาน 1 โครงการ

ก้าวเข้าสู่ธุรกิจใหม่ขยายแหล่งรายได้ ORI ตั้งเป้าขยายธุรกิจใหม่เข้ามาเสริมในพอร์ตมากขึ้น คาดสัดส่วนรายได้แตะ 10% ภายในปี 24 ซึ่งจะแบ่งธุรกิจใหม่ออกเป็น 3 กลุ่ม คือ 1) ธุรกิจ Healthcare เช่น ธุรกิจเสริมความงาม และธุรกิจศูนย์บริการเพื่อสุขภาพ 2) ธุรกิจ AMC ที่บริษัทจะมีการซื้อสินทรัพย์ NPL มาบริหารจัดการและสร้างกำไรจากต้นทุนสินทรัพย์ที่ต่ำ 3) ธุรกิจ Logistics Center โดยบริษัทจะดำเนินธุรกิจคลังสินค้าร่วมกับ JWD โดยจะเน้นไปที่การจัดเก็บสินค้าที่มีความซับซ้อนและจำเป็นต้องใช้ความเชี่ยวชาญในการบริหารจัดการ

### THE 5 PRIMARY CONDOMINIUM BRANDS



Source: ORI

### THE 4 PRIMARY HOUSING BRANDS



Source: ORI

### RECURRING INCOME BUSINESS



Source: ORI

### NEW BUSINESS PLAN



Source: ORI

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลที่ได้ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลใดๆโดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์ ฮีเนียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการณวันที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุนโดยไม่ได้นำมาพิจารณาในการซื้อขายหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆที่ปรากฏในรายงาน



### ภาพรวมอุตสาหกรรม

**ตลาดที่อยู่อาศัยยังคงเผชิญความท้าทาย** อุตสาหกรรมพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ยังคงต้องเผชิญปัจจัยกดดันจากกำลังซื้อที่หดตัวลง โดยเฉพาะระดับล่างถึงระดับกลาง เนื่องจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ที่ส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจและการระดมทรัพยากรปล่อยสินเชื่อของสถาบันการเงิน ประกอบกับอุปทานคงเหลือในตลาดที่ยังอยู่ในระดับสูงทั้งอาคารชุดและบ้านเดี่ยว ซึ่งจะสร้างความท้าทายให้กับผู้ประกอบการในการระบายสินค้าคงเหลือและอาจทำให้มีข้อจำกัดในการลงทุนโครงการใหม่ นอกจากนี้ผู้ประกอบการมีแนวโน้มที่จะต้องเจอกับการแข่งขันที่สูงขึ้นจากการทำกิจกรรมทางการตลาดที่มีการลดราคาและค่าใช้จ่ายต่างๆ ให้กับลูกค้าเพื่อกระตุ้นยอดขายซึ่งอาจส่งผลให้ Margin ลดลงได้

**สิ้นปีตัวครึ่งปีหลัง 2021** ถึงแม้ว่าแนวโน้มกำลังซื้อระดับล่างถึงระดับกลางจะลดลงแต่เรามองว่ากำลังซื้อระดับกลางถึงบนจะเป็นกำลังซื้อหลักสำหรับตลาดที่อยู่อาศัยในปี 2021 โดยเฉพาะโครงการแนวราบที่มีระดับราคาตั้งแต่ 3 ล้านบาทขึ้นไป เราเชื่อว่าทิศทางการตลาดที่อยู่อาศัยจะค่อยๆ ปรับตัวดีขึ้นหากสถานการณ์การระบาดของไวรัสโควิด-19 คลี่คลายลง และการเร่งกระจายวัคซีนเป็นไปตามแผน นอกจากนี้เราคาดว่าจะมีปัจจัยเชิงบวกต่อการฟื้นตัวธุรกิจที่อยู่อาศัยจากนโยบายกระตุ้นเศรษฐกิจจากภาครัฐและแผนในการเปิดประเทศ ซึ่งจะช่วยเหลือ Demand โครงการแนวสูงเพิ่มมากขึ้นในช่วงครึ่งปีหลัง

### ปัจจัยเสี่ยง

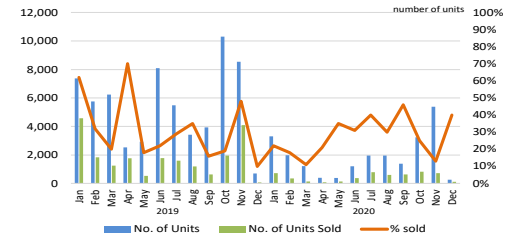
**ความเสี่ยงจากภาวะเศรษฐกิจหดตัว** ตั้งแต่ปลายปี 2019 ที่ได้เริ่มมีการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ต่อเนื่องมาจนถึงปัจจุบันเป็นปัจจัยเสี่ยงที่สำคัญซึ่งมีผลกระทบต่อทุกภาคส่วนทั่วทุกภูมิภาคของโลกรวมทั้งประเทศไทย ทำให้หลายบริษัทหรือหลายกิจการต้องปิดตัวลง เนื่องจากผลประกอบการลดลงหรือไม่สามารถดำเนินกิจการได้ตามปกติ นำมาซึ่งการลดค่าใช้จ่ายและการปลดพนักงาน ซึ่งส่งผลโดยตรงต่อกำลังซื้อที่ลดลงของผู้บริโภคและอาจเป็นปัจจัยกดดันตลาดที่อยู่อาศัยที่ผู้บริโภคอาจจะชะลอการโอนหรือยอมปล่อยเงินคาวานไปเนื่องจากสภาวะเศรษฐกิจที่ไม่แน่นอน

**สภาวะตลาดที่อยู่อาศัยที่มีการแข่งขันสูง** เนื่องจากอุปทานคงเหลือของที่อยู่อาศัยในพื้นที่กรุงเทพฯ และปริมณฑลที่อยู่ในระดับสูง ทำให้ผู้ประกอบการด้านอสังหาริมทรัพย์ต้องแย่งชิงส่วนแบ่งการตลาดที่มีอยู่จำกัด โดยมีการปรับกลยุทธ์การขายทั้งลดราคาหรือจัดโปรโมชั่นให้กับผู้บริโภค นอกจากนี้ยังมีการแข่งขันในการหาพื้นที่สำหรับพัฒนาโครงการที่ใกล้กับแหล่งคมนาคมที่สำคัญตามแนวรถไฟฟ้าเนื่องจากเป็นพื้นที่ที่มีความต้องการที่อยู่อาศัยสูง

**ความเข้มงวดในการปล่อยสินเชื่อของสถาบันการเงิน** แนวโน้มหนี้ครัวเรือนที่ปรับตัวสูงขึ้นทำให้สถาบันการเงินมีความระมัดระวังและเข้มงวดกับการปล่อยสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยมากขึ้นเนื่องจากมีความกังวลเกี่ยวกับความสามารถในการชำระหนี้จากทั้งภาวะเศรษฐกิจที่หดตัวลงและสถานการณ์การระบาดของไวรัสโควิด-19 โดยปัจจัยดังกล่าวถือเป็นปัจจัยเสี่ยงต่ออุตสาหกรรมพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่ผู้บริโภคมีโอกาสที่จะถูกปฏิเสธในการขอสินเชื่อที่อยู่อาศัยสูงซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทฯ

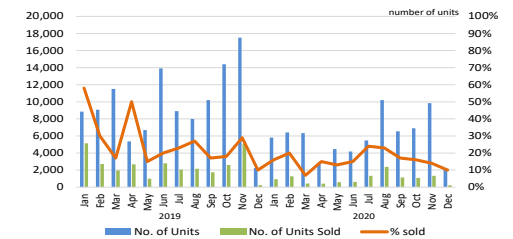
**ความเสี่ยงจากราคาที่ดินและราคาวัสดุก่อสร้างที่ปรับตัวสูงขึ้น** พื้นที่ในกรุงเทพฯ และปริมณฑลถือเป็นพื้นที่ยุทธศาสตร์สำหรับผู้ประกอบการอสังหาริมทรัพย์เนื่องจากเป็นพื้นที่ที่มีความต้องการที่อยู่อาศัยสูงโดยเฉพาะบริเวณที่ใกล้กับแหล่งคมนาคม อย่างไรก็ตามด้วยปริมาณพื้นที่ที่มีจำกัดทำให้แนวโน้มราคาที่ดินปรับตัวสูงขึ้นอย่างมากซึ่งจะกลายเป็นความเสี่ยงในการพัฒนาโครงการสำหรับผู้ประกอบการที่มีเงินลงทุนจำกัด นอกจากนี้ราคาวัสดุก่อสร้างก็มีการปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างมากในช่วงเวลาที่ผ่านมามาซึ่งจะส่งผลให้ต้นทุนในการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์เพิ่มขึ้นและอาจทำให้อัตราการทำกำไรลดลง

### NEWLY LAUNCHED HIGH-RISE PROJECT IN BANGKOK AND ITS VICINITY IN 2019 and 2020



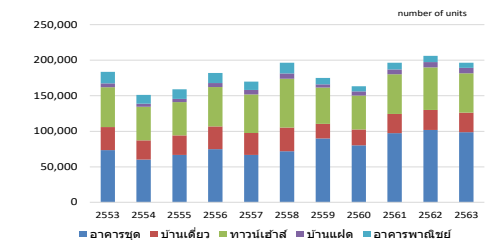
Source: Agency for Real Estate Affair Company Limited

### NEWLY LAUNCHED LOW-RISE PROJECT IN BANGKOK AND ITS VICINITY IN 2019 and 2020



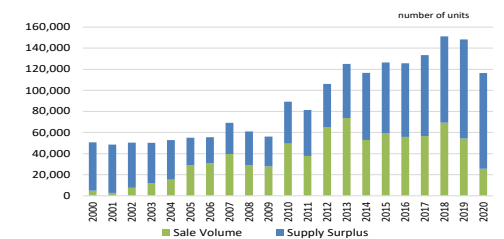
Source: Agency for Real Estate Affair Company Limited

### NUMBER OF TRANSFER IN BANGKOK AND ITS VICINITY



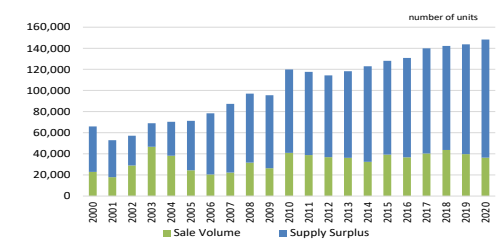
Source: Real Estate Information Center Government Housing Bank of Thailand

### SUPPLY SURPLUS OF HIGH-RISE PROJECT IN BANGKOK AND ITS VICINITY



Source: Agency for Real Estate Affair Company Limited

### SUPPLY SURPLUS OF LOW-RISE PROJECT IN BANGKOK AND ITS VICINITY



Source: Agency for Real Estate Affair Company Limited

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลที่ได้ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลใดๆ โดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูเอบี เคย์ ฮียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการณต่าง ๆ ที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อใช้ประกอบการตัดสินใจของนักลงทุนโดยไม่ได้นำมาประกันความเสียหายในทางกฎหมายหรือการชดเชยหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆ ที่ปรากฏในรายงาน

## PROFIT & LOSS

Year to 31 Dec (Btm)	2019	2020	2021F	2022F	2023F
Net turnover	13,197	10,486	13,546	14,843	15,934
EBITDA	4,153	2,701	3,344	3,573	3,838
Deprec. & Amort.	119	165	150	160	173
EBIT	4,035	2,536	3,194	3,413	3,666
Total other non-operating income	913	612	600	600	600
Associate contributions	(239)	604	469	946	1,013
Net interest income/(expense)	(262)	(247)	(252)	(262)	(271)
<b>Pre-tax profit</b>	<b>3,989</b>	<b>3,325</b>	<b>3,861</b>	<b>4,547</b>	<b>4,858</b>
Tax	(848)	(560)	(695)	(738)	(788)
Minorities	(114)	(102)	(100)	(150)	(150)
<b>Net profit</b>	<b>3,027</b>	<b>2,662</b>	<b>3,066</b>	<b>3,659</b>	<b>3,920</b>

## BALANCE SHEET

Year to 31 Dec (Btm)	2019	2020	2021F	2022F	2023F
Cash & Equivalent	1,330	808	1,013	1,134	1,272
Account receivable	530	314	406	445	478
Other C/A	24,621	25,382	27,838	28,870	30,116
Fixed assets, net	2,546	3,137	3,202	3,257	3,399
Other assets	3052	4053	4823	6253	8278
<b>Total assets</b>	<b>32,079</b>	<b>33,694</b>	<b>37,282</b>	<b>39,960</b>	<b>43,543</b>
Account payable	2,574	2,874	3,251	3,562	3,824
ST debt	6,447	9,171	7,777	6,877	6,577
Other current liabilities	1,800	1,523	1,964	2,152	2,310
LT debt	9,606	6,990	8,990	9,490	10,290
Other LT liabilities	717	1,127	1,355	1,484	1,593
Shareholders' equity	10,934	12,008	13,944	16,393	18,947
<b>Total liabilities &amp; equity</b>	<b>32,079</b>	<b>33,694</b>	<b>37,282</b>	<b>39,960</b>	<b>43,543</b>

## CASH FLOW

Year to 31 Dec (Btm)	2019	2020	2021F	2022F	2023F
<b>Operating</b>	<b>(1,197)</b>	<b>1,662</b>	<b>1,585</b>	<b>3,397</b>	<b>3,384</b>
Pre-tax profit	3,989	3,325	3,861	4,547	4,858
Tax	(848)	(560)	(695)	(738)	(788)
Deprec. & Amort.	119	165	150	160	173
Associates	0	0	0	0	0
Working capital changes	(2,855)	(332)	(2,024)	(707)	(938)
Non-cash items	(1,402)	(191)	293	135	80
Other operating cashflows	(200)	(745)	0	0	0
<b>Investing</b>	<b>(2,008)</b>	<b>(1,346)</b>	<b>(758)</b>	<b>(1,515)</b>	<b>(2,231)</b>
Capex (growth)	(1,098)	(756)	(215)	(215)	(315)
Capex (maintenance)	0	0	0	0	0
Investments	(913)	(1,082)	(700)	(1,400)	(2,000)
Proceeds from sale of assets	0	0	0	0	0
Others	4	491	157	100	84
<b>Financing</b>	<b>2,716</b>	<b>(838)</b>	<b>(623)</b>	<b>(1,760)</b>	<b>(1,016)</b>
Dividend payments	(1,384)	(711)	(1,229)	(1,360)	(1,516)
Issue of shares	39	0	0	0	0
Proceeds from borrowings / (Repay)	3,523	108	607	(400)	500
Others	537	(234)	0	0	0
<b>Net cash inflow (outflow)</b>	<b>(489)</b>	<b>(522)</b>	<b>205</b>	<b>122</b>	<b>137</b>
Beginning cash & cash equivalent	1,819	1,330	808	1,013	1,134
Changes due to forex impact	0	0	0	0	0
<b>Ending cash</b>	<b>1,330</b>	<b>808</b>	<b>1,013</b>	<b>1,134</b>	<b>1,272</b>

## KEY METRICS

Year to 31 Dec (%)	2019	2020	2021F	2022F	2023F
<b>Profitability</b>					
EBITDA margin	31.5	25.8	24.7	24.1	24.1
Net margin	22.9	25.4	22.6	24.6	24.6
ROA	10.2	8.1	8.6	9.5	9.4
ROE	35.4	25.3	24.9	25.5	23.5
<b>Growth</b>					
Turnover	(16.2)	(20.5)	29.2	9.6	7.4
EBITDA	(11.9)	(35.0)	23.8	6.8	7.4
Net profit	(9.3)	(12.1)	15.2	19.3	7.1
Net profit (adj.)	(9.3)	(12.1)	15.2	19.3	7.1
EPS	(2.1)	(12.1)	15.2	19.3	7.1
<b>Leverage</b>					
Debt to capital	146.8	134.6	120.2	99.8	89.0
Debt to equity	166.2	142.1	126.9	105.5	94.2
Net debt/(cash) to equity	134.7	127.9	113.0	92.9	82.3
Interest cover (x)	15.9	10.9	13.3	13.6	14.2

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลจากที่ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลนั้นๆ โดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูเอสบี เคย์ ฮีเนียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการณต่างๆ ที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อประกอบการตัดสินใจของนักลงทุน โดยไม่ได้เป็นการชี้แนะหรือให้คำแนะนำแก่การซื้อหรือขายหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆ ที่ปรากฏในรายงาน

THAI INSTITUTE OF DIRECTORS ASSOCIATION (IDO) CORPORATE GOVERNANCE REPORT RATING 2019



AAV	ADVANC	AIRA	AKP	AKR	AMA	AMATA	AMATAV	ANAN	AOT
AP	ARROW	BAFS	BANPU	BAY	BCP	BCPG	BOL	BRR	BTS
BTW	BWG	CFRESH	CHEWA	CHO	CK	CKP	CM	CNT	COL
COMAN	CPALL	CPF	CPI	CPN	CSS	DELTA	DEMCO	DRT	DTAC
DTC	EA	EASTW	ECF	EGCO	GBX	GC	GCAP	GEL	GFPT
GGC	GOLD	GPSC	GRAMMY	GUNKUL	HANA	HARN	HMPRO	ICC	ICHI
III	ILINK	INTUCH	IRPC	IVL	JKN	JSP	K	KBANK	KCE
KKP	KSL	KTB	KTC	KTIS	LH	LHFG	LIT	LPN	MAKRO
MALEE	MBK	MBKET	MC	MCOT	MFEC	MINT	MONO	MTC	NCH
NCL	NKI	NSI	NVD	NYT	OISHI	OTO	PAP	PCSGH	PDJ
PG	PHOL	PJW	PLANB	PLANET	PORT	PPS	PR9	PREB	PRG
PRM	PSH	PSL	PTG	PTT	PTTEP	PTTGC	PYLON	Q-CON	QH
QTC	RATCH	ROBINS	RS	S	S & J	SABINA	SAMART	SAMTEL	SAT
SC	SCB	SCC	SCCC	SCN	SDC	SEAFSCO	SEAOIL	SE-ED	SELIC
SENA	SIS	SITHAI	SNC	SORKON	SPALI	SPI	SPRC	SSSC	STA
STEC	SVI	SYNTEC	TASCO	TCAP	THAI	THANA	THANI	THCOM	THIP
THREL	TIP	TISCO	TK	TKT	TMB	TMILL	TNDT	TOA	TOP
TRC	TRU	TRUE	TSC	TSR	TSTH	TTA	TTCL	TTW	TU
TVD	TVO	U	UAC	UV	VGI	VIH	WACOAL	WAVE	WHA
WHAUP	WICE	WINNER							



2S	ABM	ADB	AF	AGE	AH	AHC	AIT	ALLA	ALT
AMANAH	AMARIN	APCO	APCS	AQUA	ARIP	ASAP	ASIA	ASIAN	ASIMAR
ASK	ASN	ASP	ATP30	AUCT	AYUD	B	BA	BBL	BDMS
BEC	BEM	BFIT	BGC	BGRIM	BIZ	BJC	BJCHI	BLA	BPP
BROOK	CBG	CEN	CENTEL	CGH	CHG	CHOTI	CHOW	CI	CIMBT
CNS	COLOR	COM7	COTTO	CRD	CSC	CSP	DCC	DCON	DDD
DOD	EASON	ECL	EE	EPG	ERW	ESTAR	ETE	FLOYD	FN
FNS	FORTH	FPI	FPT	FSMART	FSS	FVC	GENCO	GJS	GL
GLOBAL	GLOW	GULF	HPT	HTC	HYDRO	ICN	IFS	INET	INSURE
IRC	IRCP	IT	ITD	ITEL	J	JAS	JCK	JCKH	JMART
JMT	JWD	KBS	KCAR	KGI	KIAT	KOOL	KWC	KWM	L&E
LALIN	LANNA	LDC	LHK	LOXLEY	LRH	LST	M	MACO	MAJOR
MBAX	MEGA	METCO	MFC	MK	MODERN	MOONG	MPG	MSC	MTI
NEP	NETBAY	NEX	NINE	NOBLE	NOK	NTV	NWR	OCC	OGC
ORI	OSP	PATO	PB	PDG	PDI	PL	PLAT	PM	PPP
PRECHA	PRIN	PRINC	PSTC	PT	QLT	RCL	RICHY	RML	RWI
S11	SAAM	SALEE	SAMCO	SANKO	SAPPE	SAWAD	SCG	SCI	SCP
SE	SFP	SIAM	SINGER	SIRI	SKE	SKR	SKY	SMIT	SMK
SMPC	SMT	SNP	SONIC	SPA	SPC	SPCG	SPVI	SR	SRICHA
SSC	SSF	SST	STANLY	STPI	SUC	SUN	SUSCO	SUTHA	SWC
SYMC	SYNEX	T	TACC	TAE	TAKUNI	TBSP	TCC	TCMC	TEAM
TEAMG	TFG	TFMAMA	THG	THRE	TIPCO	TITLE	TIW	TKN	TKS
TM	TMC	TMD	TMI	TMT	TNITY	TNL	TNP	TOG	TPA
TPAC	TPBI	TPCORP	TPOLY	TRITN	TRT	TSE	TSTE	TVI	TVT
TWP	TWPC	UBIS	UEC	UMI	UOBKH	UP	UPF	UPOIC	UT
UWC	VNT	WIJK	XO	YUASA	ZEN	ZMICO	TOG		



A	ABICO	ACAP	AEC	AEONTS	AJ	ALUCON	AMC	APURE	AS
ASEFA	AU	B52	BCH	BEAUTY	BGT	BH	BIG	BLAND	BM
BR	BROCK	BSBM	BSM	BTNC	CCET	CCP	CGD	CHARAN	CHAYO
CITY	CMAN	CMC	CMO	CMR	CPL	CPT	CSR	CTW	CWT
D	DIMET	EKH	EMC	EPCO	ESSO	FE	FTE	GIFT	GLAND
GLOCON	GPI	GREEN	GTB	GYT	HTECH	HUMAN	IHL	INGRS	INOX
JTS	JUBILE	KASET	KCM	KKC	KWG	KYE	LEE	LPH	MATCH
MATI	M-CHAI	MCS	MDX	META	MGT	MJD	MM	MVP	NC
NDR	NER	NNCL	NPK	NUSA	OCEAN	PAF	PF	PICO	PIMO
PK	PLE	PMTA	POST	PPM	PROUD	PTL	RCI	RJH	ROJNA
RPC	RPH	SF	SGF	SGP	SKN	SLP	SMART	SOLAR	SPG
SQ	SSP	STI	SUPER	SVOA	TCCC	THE	THMUI	TIC	TIGER
TNH	TOPP	TPCH	TPIPP	TPLAS	TQM	TTI	TYCN	UTP	VCOM
VIBHA	VPO	WIN	WORK	WP	WPH	ZIGA			

ช่วงคะแนน	สัญลักษณ์	ความหมาย
90-100		ดีเลิศ
80-89		ดีมาก
70-79		ดี
60-69		ดีพอใช้
50-59		ผ่าน
ต่ำกว่า 50	-	-

**Disclaimer :** การเปิดเผยผลการสำรวจของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD) ในเรื่องการกำกับดูแลกิจการ (Corporate Governance) นี้ เป็นการดำเนินการตามนโยบายของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ โดยการสำรวจของ IOD เป็นการสำรวจและประเมินจากข้อมูลของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็มเอไอ (MAI) ที่มีการเปิดเผยต่อสาธารณะ และเป็นข้อมูลที่ผู้ลงทุนทั่วไปสามารถเข้าถึงได้ ดังนั้น ผลการสำรวจดังกล่าวจึงเป็นการนำเสนอข้อมูลของบุคคลภายนอก โดยไม่ได้เป็นการประเมินการปฏิบัติ และมีได้มีการใช้ข้อมูลภายในเพื่อการประเมิน ผลการสำรวจดังกล่าวเป็นผลการสำรวจ ณ วันที่ปรากฏในรายงานการกำกับดูแลกิจการของบริษัทจดทะเบียนไทยเท่านั้น ดังนั้น ผลการสำรวจจึงอาจเปลี่ยนแปลงได้ภายหลังวันดังกล่าว หรือเมื่อข้อมูลที่เกี่ยวข้องมีการเปลี่ยนแปลง ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์ เฮียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) มิได้ยืนยัน ตรวจสอบ หรือรับรองถึงความถูกต้องครบถ้วนของผลการสำรวจดังกล่าวแต่อย่างใด

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลเท่าที่ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลใดๆ โดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์ เฮียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการ ณ วันที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อใช้ประกอบการตัดสินใจของนักลงทุน โดยไม่ได้เป็นการชี้แนะ ชักชวนให้นักลงทุนทำการซื้อหรือขายหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆ ที่ปรากฏในรายงาน

**Anti-corruption Progress Indicator 2019**

**ได้รับการรับรอง**

ADVANC	AIE	AKP	AMANAH	AP	AQUA	ASP	ASK	BAFS	BBL
BCH	BKI	BLA	BSBM	BAY	BANPU	BWG	BJCHI	BTS	BRR
CIG	CEN	CNS	CPN	CENTEL	CPF	FPI	CIMBT	COM7	CGH
CPALL	CSC	DEMCO	TIP	DRT	DIMET	DTC	DCC	ECL	EPCO
ESTW	EGCO	FNS	FSS	GCAP	GJS	GSTEL	GEL	GFPT	GC
GGC	GPSC	GBX	GLOW	GOLD	GUNKUL	HTC	HANA	HARN	HMPRO
ICC	IFS	INSURE	IVL	INET	INTUCH	IRPC	KBANK	KCE	KSL
KBS	KKP	K	KTB	KWC	KCAR	KTC	LPN	LRH	LHFG
L & E	LHK	MALEE	MBKET	MBK	MC	MCOT	MSC	MINT	M
MONO	MOONG	MTI	MBAX	NBC	NINE	NMG	NNCL	OCC	OCEAN
NKI	PLAT	TASCO	TIPCO	TISCO	TMB	DTAC	TNITY	TTCL	TVD
OGC	PAP	PDI	PATO	PRG	PG	PHOL	PLANB	PLANET	PSTC
PPPM	PDJ	PREB	PE	PM	PPP	PT	PB	PRINC	PDG
PPS	PTG	PTTEP	PTTGC	PTT	PYLON	QTC	QLT	Q-CON	QH
RML	RATCH	THANI	SNP	SORKON	SPACK	SABINA	SPI	SPC	SCG
SCCC	SCB	MAKRO	SSSC	SGP	SINGER	SIS	SNC	SAT	AYUD
SMIT	SMPC	SSI	SIRI	SC	SCN	SE-ED	CFRESH	SELIC	SENA
STA	SRICHA	SITHAI	VIH	SPRC	SST	SSF	SUSCO	SVI	SMK
SYNTEC	TMILL	TKT	TSTH	TPCORP	TAE	TFI	KASET	TMD	TMT
THCOM	TFG	THREL	TVI	TCAP	TNP	THIP	TNL	BROOK	LANNA
TNR	TOP	TOG	TPA	TFMAMA	THRE	TSC	TU	WACOAL	TWPC
U	UBIS	UEC	UKEM	UOBKH	VGI	VNT	WHA	WICE	

**ประกาศเจตนา**

2S	ABICO	AIRA	AF	AMA	AMARIN	AMATA	ANAN	ARROW	AI
BM	BUI	B	CI	CHO	CHOW	CHG	CITY	COL	EFORL
ESTAR	UREKA	XO	FTE	FPI	GYT	GPI	ICHI	IRC	ILINK
JTS	JNK	CHOTI	KWG	KDC	NETA	MFEC	MPG	NEP	INOX
PSL	RWI	ROJNA	SAAM	SCI	SHANG	SKR	SPALI	SYNEX	TMC
TAKUNI	TPP	STANLY	TVO	TRITN	UWC	UV	YUASA		

**Disclaimer :** การเปิดเผยผลการประเมินดัชนีชี้วัดความคืบหน้าการป้องกันความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับการทุจริตคอร์รัปชัน (Anti-Corruption Progress Indicators) ของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยซึ่งจัดทำโดยสถาบันไทยพัฒนาฯ เป็นการดำเนินการตามนโยบายและตามแผนพัฒนาความยั่งยืนสำหรับบริษัทจดทะเบียนของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ โดยผลการประเมินดังกล่าวของสถาบันไทยพัฒนาฯ อาศัยข้อมูลที่ได้รับจากบริษัทจดทะเบียนตามที่บริษัทจดทะเบียนได้ระบุในรูปแบบแสดงข้อมูลเพื่อการประเมิน Anti-Corruption ซึ่งได้อ้างอิงข้อมูลมาจากแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) รายงานประจำปี (แบบ 56-2) หรือในเอกสารและหรือรายงานอื่นที่เกี่ยวข้องของบริษัทจดทะเบียนนั้น แล้วแต่กรณี ดังนั้น ผลการประเมินดังกล่าวจึงเป็นการนำเสนอในมุมมองของสถาบันไทยพัฒนาฯ ซึ่งเป็นบุคคลภายนอกโดยมิได้เป็นการประเมินการปฏิบัติของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และมิได้ใช้ข้อมูลภายในเพื่อการประเมิน เนื่องจากผลการประเมินดังกล่าวเป็นเพียงผลการประเมิน ณ วันที่ปรากฏในผลการประเมินเท่านั้น ดังนั้น ผลการประเมินจึงอาจเปลี่ยนแปลงได้ภายหลังวันดังกล่าว หรือเมื่อข้อมูลที่เกี่ยวข้องมีการเปลี่ยนแปลง ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ ยูเอสบี เคย์ เสียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) มิได้ยืนยัน ตรวจสอบ หรือรับรองความถูกต้องครบถ้วนของผลการประเมินดังกล่าวแต่อย่างใด

รายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยข้อมูลเท่าที่ปรากฏและเชื่อว่าเป็นที่น่าเชื่อถือได้แต่ไม่ถือเป็นการยืนยันความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลนี้ๆ โดยบริษัทหลักทรัพย์ ยูเอสบี เคย์ เสียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผู้จัดทำขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงความเห็นหรือประมาณการณั้ต่างที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้ โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า รายงานฉบับนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อใช้ประกอบการตัดสินใจของนักลงทุน โดยไม่ได้เป็นการชี้นำชักชวนให้นักลงทุนทำการซื้อหรือขายหลักทรัพย์ หรือตราสารทางการเงินใดๆ ที่ปรากฏในรายงาน